



Fondsfakten

ISIN: NO0008000445

Auflegungsdatum Anteilsklasse:
01.12.1993

Auflegungsdatum Fonds: 01.12.1993

Domizil: NO

Netto-Inventarwert: 558,73 EUR

Fondsvermögen: 1.383 MEUR

Referenzindex: MSCI Nordic/MSCI AC
ex. Nordic

Mindestanlagesumme: 50 EUR

Anzahl Positionen: 67



Søren Milo Christensen
Fondsmanager seit
09. April 2018



**Sondre Solvoll
Bakketun**
Fondsmanager seit
08. November 2022

Anlagestrategie

Der Fonds wählt preiswerte, qualitativ hochwertige Unternehmen in der nordischen Region und weltweit aus. Der Fonds eignet sich für Anleger mit einem Anlagehorizont von mindestens fünf Jahren. Die Zeichnung erfolgt in Fondsanteilen und nicht direkt in Aktien oder anderen Wertpapieren. Die Benchmark spiegelt das Anlagemandat des Fonds wider. Da der Fonds aktiv verwaltet wird, wird das Portfolio von der Zusammensetzung der Benchmark abweichen.

Kosteninformation

Eine Erläuterung der Gesamtkostenauswirkungen auf die Anlage und die erwarteten Erträge finden Sie im Basisinformationsblatt (KID).

Laufende Kosten (OC): 1,00 % (Davon entfallen 1,00 % auf die Verwaltungsgebühr)

Erfolgsvergütung: 10,00 % (Details finden Sie im Fondsprospekt)

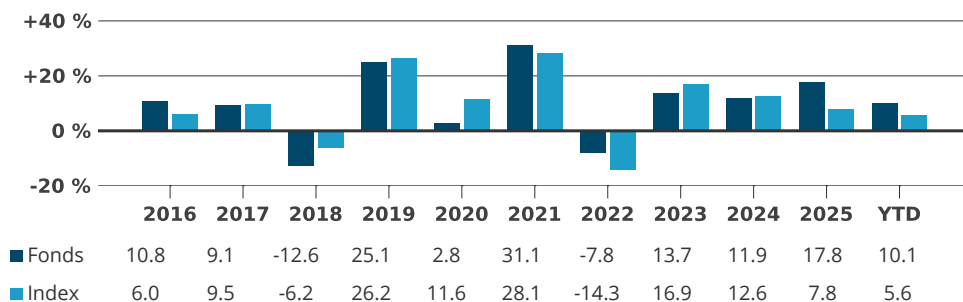
SKAGEN Vekst A

Monatsbericht für April zum 30.04.2026. Alle Angaben in EUR sofern nicht anders angegeben.

Dies ist Marketingkommunikation. Bitte lesen Sie den Fondsprospekt, bevor Sie endgültige Anlageentscheidungen treffen.

Historische Renditen sind keine Garantie für zukünftige Renditen. Künftige Renditen hängen u. a. von der Marktentwicklung, den Fähigkeiten des Fondsmanagers, dem Risikoprofil des Fonds und den Verwaltungsgebühren ab. Die Rendite kann aufgrund negativer Kursentwicklungen negativ werden. Das Basisinformationsblatt und das Verkaufsprospekt des Fonds sind abrufbar unter www.skagenfunds.com

Wertentwicklung in EUR (netto)



Prior to 01.01.2014, the benchmark index was an evenly composed benchmark index consisting of the Oslo Stock Exchange Benchmark Index (OSEBX) and the MSCI All Country World. The benchmark index prior to 01.01.2010 was the Oslo Stock Exchange Benchmark Index (OSEBX).

Zeitraum	Fonds (%)	Index (%)	Kennzahlen	1 Jahr	3 Jahre	5 Jahre
Letzter Monat	6,53	6,98	Volatilität Fonds	11,54	9,86	11,93
Lfd. Jahr	10,12	5,57	Volatilität Index	10,45	10,86	13,31
1 Jahr	32,41	20,62	Tracking Error (TE)	3,53	5,42	6,57
3 Jahre	15,96	12,12	Information Ratio	3,34	0,71	0,57
5 Jahre	11,68	7,97	Active Share: 86 %			
10 Jahre	10,62	9,98				
Seit Auflage	12,58	9,76				

Wertentwicklungen über 12 Monate sind annualisiert.

Risikoindikator (SRI)

Wir haben diesen Fonds auf **4 von 7** eingeschätzt, diese Risikoklasse entspricht einer mittleren Risikoklasse.

Der Gesamtrisikoindikator hilft Ihnen, das mit diesem Produkt verbundene Risiko im Vergleich zu anderen Produkten einzuschätzen. Er zeigt, wie hoch die Wahrscheinlichkeit ist, dass Sie bei diesem Produkt Geld verlieren, weil sich die Märkte in einer bestimmten Weise entwickeln. Das Risiko potenzieller Verluste aus der künftigen Wertentwicklung wird als mittel eingestuft. Sonstige Risiken, die für das PRIIP von wesentlicher Bedeutung sind und nicht im Gesamtrisikoindikator enthalten sind: Ereignisrisiko, Liquiditätsrisiko, operationelles Risiko, Gegenparteirisiko, Derivatrisiko und Währungsrisiko. Wenn der Fonds in Wertpapiere investiert, die auf eine andere Währung als die Basiswährung des Fonds lauten, wird der Wert durch Änderungen des Wechselkurses beeinflusst. Darüber hinaus kann der Wert Ihrer Auszahlung beeinflusst werden, wenn Ihre lokale Währung eine andere als die des Fonds ist. Dieses Produkt beinhaltet keinen Schutz vor künftigen Marktentwicklungen, sodass Sie das angelegte Kapital ganz oder teilweise verlieren könnten.

Portfolio manager commentary, April 2026

Global equities rose sharply in April as Trump signalled a wind-down of the military campaign. This lifted absolute returns in SKAGEN Vekst, though gains for Norwegian investors were partly offset by a stronger krone. The fund slightly underperformed the benchmark due to lower exposure to large US IT stocks, which rebounded strongly.

Samsung Electronics was the largest positive contributor to SKAGEN Vekst's absolute return in April, as very tight memory supply-demand dynamics continued to support higher prices and earnings expectations. This was also reflected in the company's Q1 results, which showed sharply higher earnings.

We used this strength to reduce our position, as we now see more limited upside to our target price. Nokia was another strong contributor during April. Following a solid earnings report, the share price moved sharply higher as AI driven demand exceeded expectations. The company reported 49% year on year growth in AI and cloud related sales, alongside a strong increase in its AI related order book and also raised its growth guidance for 2026. While AI related revenues still account for a relatively small share of total sales, the rapidly accelerating momentum in the segment has had a meaningful positive impact on the company's overall valuation. As the share price has continued to climb and the valuation increasingly discounts a blue sky scenario, we have gradually reduced our position. Hana Financial also had a strong month, partly supported by a sharp rebound in Korean equities in April. In addition, the company reported a solid first-quarter 2026 result, showing improved profitability, disciplined growth and a continued commitment to prudent capital allocation. While the stock has performed exceptionally well since we initiated the position, we still see significant upside, as it continues to trade at an unjustified discount to international peers with comparable profitability.

Telenor was the largest negative contributor in April following a slightly weaker than expected first quarter earnings release. Performance was solid in Norway and Sweden, but increased competitive pressure and promotional pricing weighed on results in Finland and Denmark. In Bangladesh, performance was also weak as macroeconomic headwinds – particularly higher energy costs – continued to impact low income consumers. The company lowered its guidance for the remainder of the year, reflecting both a more challenging macro environment and certain technical changes to its segment reporting. We viewed the sharp share price reaction to the earnings release as an overreaction and used the weakness to add back some of the shares we had reduced during last year's price appreciation. Shell also had a challenging month as energy prices gave back some of the gains from March following the ceasefire in the Middle East. During the month, the company announced the acquisition of ARC Resources. While we see the strategic rationale for the transaction, we question the timing, as the alternative use of capital – additional share buybacks – appears more attractive. This is something we plan to discuss at our next meeting with the company. UPM was another weak contributor, despite delivering a solid first quarter earnings release. Demand across end markets remains subdued and, combined with rising energy prices, has led investors to question the ability of pulp and paper producers to pass higher input costs on to customers through pricing. UPM stands out in this context due to its long position in energy through its power generating assets and should, at least on a relative basis, be a net beneficiary of higher energy prices. Operational performance remains in line with expectations, and we continue to see a highly compelling case for improved cash generation going forward.

In addition to the previously mentioned reductions in Samsung and Nokia, we also trimmed our position in Alphabet following strong share price performance during the month. We initiated a new position in the premium spirits company Diageo in mid April. Five years ago, the stock traded above 30x earnings, supported by the belief that end markets would grow structurally, pricing power would persist, margins would expand, and higher earnings could be leveraged to boost dividends and buybacks. Today, the stock trades at around 12x earnings. The market now assumes structural demand decline, weaker pricing, lower margins, and too much leverage. We agree demand is currently weak, but see this as cyclical rather than structural. Leverage is also too high, but management has already cut the dividend, and the share price has taken the hit. Some brands will need price cuts and higher marketing spend, but we see this as necessary to reignite growth rather than a sign of long term erosion. The new CEO, Sir Dave Lewis, has a clear plan, and his track record from Tesco suggests he is willing to make tough decisions and change both the business and the culture. In our view, the stock is already priced as a no growth business, and any evidence to the contrary should drive meaningful upside. We have seen similar setups deliver strong results in past investments such as Unilever, Carlsberg and Philips. We also initiated a new position in the Brazilian pulp producer Suzano during the month, reflecting a set up that closely matches our preferred framework for investing in commodity producers. Valuations are at historical lows, commodity prices are depressed, and Suzano combines cost leadership with a decent balance sheet – key prerequisites for navigating cyclical downturns without the need for dilutive equity issuance. Our experience across other cyclical industries, including shipping and mining, shows that it is precisely the uncertainty around the timing of the next upcycle that creates attractive entry points. When upside potential is large, even a delayed recovery can lead to compelling long term returns, provided the company has the financial resilience to bridge the cycle. Suzano meets these criteria and offers significant upside when pulp markets improve. Another position initiated in SKAGEN Vekst during April is Hexpol. Hexpol is a global leader in polymer compounds for industrial applications, with a strong long term track record of growth through market consolidation. The share price has derated meaningfully due to cyclical headwinds in its end markets and disappointment around the company's recent acquisition execution. We believe the current set up is attractive. As underlying markets recover, Hexpol is well positioned to benefit, and we expect the company to be able to restart its inorganic growth engine as it continues to consolidate the highly fragmented thermoplastics industry. We also initiated a position in Puma following several years of sharp share price underperformance. Weak sales execution has driven a substantial valuation derating and eroded investor confidence. After a broad renewal of senior management, the new leadership team has launched an operational reset which we believe has a high probability of success. Recent brand heat data have been supportive and could receive further momentum from the upcoming football World Cup. Earlier this year, Chinese sporting goods group Anta

Sports acquired a 29% stake in Puma at a 50% premium to the prevailing market price. In addition to providing valuation support, the partnership with Anta should help Puma strengthen its presence in Asian markets over the longer term—an area where the company has historically underperformed peers.

We continue to view the US equity market as overvalued, both relative to non US equity markets and to its own historical norms. Within the US, growth stocks in particular are priced at levels that have historically been associated with weak subsequent returns. By contrast, many markets outside the US are trading closer to historical averages and therefore offer more compelling opportunities. We remain especially positive on Korea, where depressed valuations stand in sharp contrast to clear evidence of improving corporate governance and positive structural change. At a sector level, we have materially reduced our exposure to IT over the past 18 months. While artificial intelligence represents a transformative long-term opportunity, much of this potential is already reflected in elevated equity valuations. We continue to favour attractively valued companies in the financials, industrials, and energy sectors, which we believe are better positioned in an environment where inflation remains structurally higher than post-pandemic lows. Following a very challenging period for consumer staples, we have also increased our exposure through several new investments over the past 18 months. From a macroeconomic perspective, we believe markets are underestimating the risk of persistently higher inflation and interest rates – particularly in the US. Large fiscal deficits, tighter immigration policies, and higher tariffs on imported goods make a meaningful and sustained decline in inflation less likely. As a result, we have positioned the fund to provide strong downside protection should the US market's "Goldilocks" scenario – or similarly optimistic assumptions for the IT sector – fail to materialise. Should consensus expectations of falling inflation, stable economic growth, and robust IT-sector earnings instead prove correct, the fund may underperform the broader market, but we would still expect to deliver solid absolute returns over the coming 12 months.

Beitrag zur Wertentwicklung im letzten Monat

Die größten positiven Einflussfaktoren	Gewichtung (%)	Beitrag (%)
Samsung Electronics Co Ltd	2,80	0,97
Nokia Oyj	1,59	0,67
Hana Financial Group Inc	3,72	0,63
Novo Nordisk A/S	4,31	0,61
Bonheur ASA	3,10	0,35

Absoluter Beitrag zur Rendite des Fonds in NOK

Die größten negativen Einflussfaktoren	Gewichtung (%)	Beitrag (%)
Telenor ASA	2,29	-0,25
Shell PLC	1,98	-0,18
HitecVision AS	0,48	-0,15
UPM-Kymmene Oyj	2,98	-0,15
Lojas Renner SA	1,33	-0,12

Portfolioinformationen

Top-10 (Positionen)	Anteil (%)	Top-10 Länder	Anteil (%)	Top-10 Sektoren	Anteil (%)
Novo Nordisk A/S	4,6	Dänemark	17,6	Finanzdienstleistungen	23,1
Hana Financial Group Inc	3,9	Schweden	11,8	Industrie	17,5
Ping An Insurance Group Co of China Ltd	3,4	Südkorea	10,7	Nichtzyklische Konsumgüter	12,9
ISS A/S	3,2	Norwegen	9,5	Rohstoffe	8,8
Nordea Bank Abp	3,2	Finnland	8,2	Zyklische Konsumgüter	8,2
Bonheur ASA	3,2	Vereinigte Staaten	7,8	Gesundheitswesen	6,5
Bakkafrost P/F	3,0	China	7,0	Immobilienfonds	5,7
KB Financial Group Inc	2,8	Vereinigtes Königreich	5,8	Informationstechnologie	4,3
DSV A/S	2,8	Brasilien	3,5	Energie	3,9
CK Asset Holdings Ltd	2,8	Färöer	3,0	Kommunikation	3,2
Gesamtanteil der Top-10	33,0 %	Gesamtanteil der Top-10	84,9 %	Gesamtanteil der Top-10	94,0 %

Nachhaltigkeit

SKAGENS Ansatz zur Nachhaltigkeit

Unser ESG-Ansatz stützt sich auf vier Säulen. Im Einklang mit der aktiven Anlagephilosophie von SKAGEN konzentrieren sich unsere Nachhaltigkeitsaktivitäten auf ein aktives Engagement bei unseren Holdinggesellschaften, da wir glauben, dass wir hier den größten Einfluss haben können. Wir sind uns jedoch darüber im Klaren, dass das volle Potenzial einer nachhaltigen Anlagestrategie am besten durch die Kombination der folgenden vier Säulen ausgeschöpft werden kann.

- ✓ Ausschluss
- ✓ Erweiterte Due Diligence
- ✓ ESG Factsheet
- ✓ Active Ownership

Artikel 8

Sustainable Finance Disclosure Regulation (SFDR)

Das Produkt fördert ökologische und soziale Merkmale, indem es sein Kapital in Unternehmen und Emittenten investiert, die festgelegte ESG-Kriterien (Umwelt, Soziales und Unternehmensführung) erfüllen. Dies wird durch die Einhaltung internationaler Normen und Konventionen, durch die Berücksichtigung negativer Auswirkungen auf die nachhaltige Entwicklung (PAI) und durch produkt- oder aktivitätsbezogene Ausschlüsse erreicht. Weitere Informationen zu den Nachhaltigkeitsmerkmalen des Produkts finden Sie im Prospekt.

WICHTIGE INFORMATIONEN

Dies ist Marketingkommunikation. Sofern nicht anders angegeben, ist die Quelle aller Informationen SKAGEN AS. Die Aussagen spiegeln die Sichtweise der Portfoliomanager zu einem bestimmten Zeitpunkt wider, und diese Sichtweise kann sich ohne Vorankündigung ändern.

Die künftige Wertentwicklung des Fonds unterliegt der Besteuerung, die von der persönlichen Situation des einzelnen Anlegers abhängt und sich in Zukunft ändern kann. Die steuerliche Behandlung der vom Anleger erzielten Gewinne und Verluste sowie der vom Anleger erhaltenen Ausschüttungen hängt von den individuellen Verhältnissen des jeweiligen Anlegers ab und kann die Zahlung zusätzlicher Steuern nach sich ziehen. Den Anlegern wird dringend empfohlen, vor einer Anlage in den Fonds ihren Steuerberater zu konsultieren, um sich ein umfassendes Bild von der für ihren individuellen Fall geltenden Steuerregelung zu machen.

Storebrand Asset Management AS ist eine von der norwegischen Aufsichtsbehörde Finanstilsynet für die Verwaltung von UCITS gemäß dem

norwegischen Gesetz über Wertpapierfonds zugelassene Verwaltungsgesellschaft und hat ihren eingetragenen Sitz in Professor Kohts vei 9, 1366 Lysaker, Norwegen. Storebrand Asset Management AS ist Teil der Storebrand Group und gehört zu 100 % der Storebrand ASA. Die Storebrand Group besteht aus allen Unternehmen, die direkt oder indirekt im Besitz von Storebrand ASA sind.

SKAGEN AS hat ihren eingetragenen Sitz in Løkkeveien 93, 4008 Stavanger, Norwegen. SKAGEN AS ist Teil der Storebrand Group und befindet sich zu 100 % im Besitz der Storebrand Asset Management AS. Die Storebrand Group besteht aus allen Unternehmen, die direkt oder indirekt von Storebrand ASA gehalten werden.

Ein Angebot zum Kauf von Anteilen kann erst dann abgegeben oder angenommen werden, wenn der Empfänger das Fondsprospekt und das PRIIPs Key Investor Document (Basisinformationsblatt) erhalten hat und alle entsprechenden Unterlagen ausgefüllt wurden. Weitere Informationen, einschließlich der Zeichnungs-/Rücknahmeformulare, des vollständigen Prospekts, der PRIIPs Key Investor Documents (Basisinformationsblätter), der Allgemeinen Geschäftsbedingungen, der Jahresberichte, des Halbjahresberichts und der Monatsberichte, können Sie in englischer Sprache von SKAGENS Webseite herunterladen www.skagenfunds.de/funds.

Die Rechte von Anlegern, sich zu beschweren, werden den Anlegern im Rahmen unserer Richtlinien und Verfahren zur Bearbeitung von Beschwerden zur Verfügung gestellt. Die Zusammenfassung der Anlegerrechte in deutscher Sprache finden Sie hier: www.skagenfunds.de/contact/investor-rights/

Storebrand Asset Management AS kann Vertriebsvereinbarungen im Rahmen des Denotifizierungsverfahrens der Verordnung über den grenzüberschreitenden Vertrieb kündigen.

Weitere Informationen zu den Nachhaltigkeitsaspekten des Fonds, einschließlich der Zusammenfassung der Nachhaltigkeitsangaben auf Deutsch, finden Sie unter: www.skagenfunds.de/sustainability/sustainable-investing/

Bei der Entscheidung, in den Fonds zu investieren, sollten alle Merkmale oder Ziele des Fonds, wie sie in seinem Prospekt beschrieben sind, berücksichtigt werden www.skagenfunds.de/funds.

Kontakt: international@skagenfunds.com